S

egún se lee en el artículo [*Entrepreneurial Ecosystems as Amplifiers of the Lean Startup Philosophy: Management Control Practices in Earliest-Stage Startups*](https://doi.org/10.1111/1911-3846.12806), escrito por Sebastian D. Becker & Christoph Endenich, publicado en *Contemporary Accounting Research*, Volume40, Issue1, Spring 2023, Pages 624-667, “*Explicando no solo la evolución sino también la forma de los MCS[[1]](#footnote-1) a nivel de startup, nuestros datos multinivel muestran cómo el ecosistema como comunidad de nivel meso[[2]](#footnote-2) (Marquis et al. 2007) amplifica las presiones institucionales a nivel macro (la filosofía Lean Startup) mientras desinstitucionaliza otros (el plan de negocios). Los mecanismos de nivel meso influyen en las prácticas gerenciales de las startups, como la forma en que diseñan y usan MCS para encontrar modelos de negocios escalables. La investigación futura podría estudiar las posibles tensiones derivadas de los roles específicos de las SQM en las startups, ya que pueden resultar en un estrés significativo a través de la trazabilidad digital ubicua (Leclercq-Vandelannoitte 2017). La experimentación constante no solo es muy exigente (Wouters y Roijmans 2011), sino que también puede ser criticada por su excesivo énfasis en la validación rápida, un desplazamiento de los enfoques tradicionales intuitivo-empresariales y menos ideas innovadoras (Thiel 2014). En la medida en que los MCS hacen que el proceso de innovación sea medible y manejable (Ezzamel et al. 2004), parece probable que este desplazamiento se exacerbe incluso a través de la estandarización con software y una industrialización del sector de las startups. Por lo tanto, sería interesante la investigación que estudia cómo los fundadores más intuitivos en etapa temprana usan MCS.*” Según [Investopedia](https://www.investopedia.com/terms/s/startup.asp#:~:text=Investopedia%20%2F%20Laura%20Porter-,What%20Is%20a%20Startup%3F,they%20believe%20there%20is%20demand.), “*The term startup refers to a company in the first stages of operations. Startups are founded by one or more entrepreneurs who want to develop a product or service for which they believe there is demand. These companies generally start with high costs and limited revenue, which is why they look for capital from a variety of sources such as venture capitalists*.” Hoy en día las personas queremos que en cortos tiempos se produzcan grandes crecimientos y que de un momento a otro nos califiquen como ricos. Muchas personas se ocupan en satisfacer necesidades que parecen no atendidas. Un estudio cuidadoso de estos emprendimientos podría indicar que reúnen las condiciones para crecer o que, por el contrario, rápidamente perderán sus fabulosos indicadores. Encontrar procedimientos modernos, computacionales, que faciliten la realización de ciertas tareas, puede deslumbrar a grandes empresas. Al poco tiempo existirán en el mercado varias herramientas similares, el mercado respectivo tendrá una mayor oferta y demanda, los precios tenderán a decrecer. Lo que parecería una mira de oro se verá que era de pirita.

*Hernando Bermúdez Gómez*

1. sistemas de control de gestión [↑](#footnote-ref-1)
2. El segundo sería el nivel meso, que haría alusión a la conducta de un equipo de trabajo [↑](#footnote-ref-2)